



Crece tu presencia y ventas en EE.UU

Una solución para empresas que exportan a Estados Unidos

Eliminate the ~~guesswork~~.

Scale with Strategy



Una Oportunidad Histórica

El contexto global está cambiando a tu favor



EE.UU. impuso un arancel del **47.5%** a miles de productos provenientes de China. Esto ha generado un **cambio masivo** en las decisiones de compra y manufactura.

***Feb, 2026**

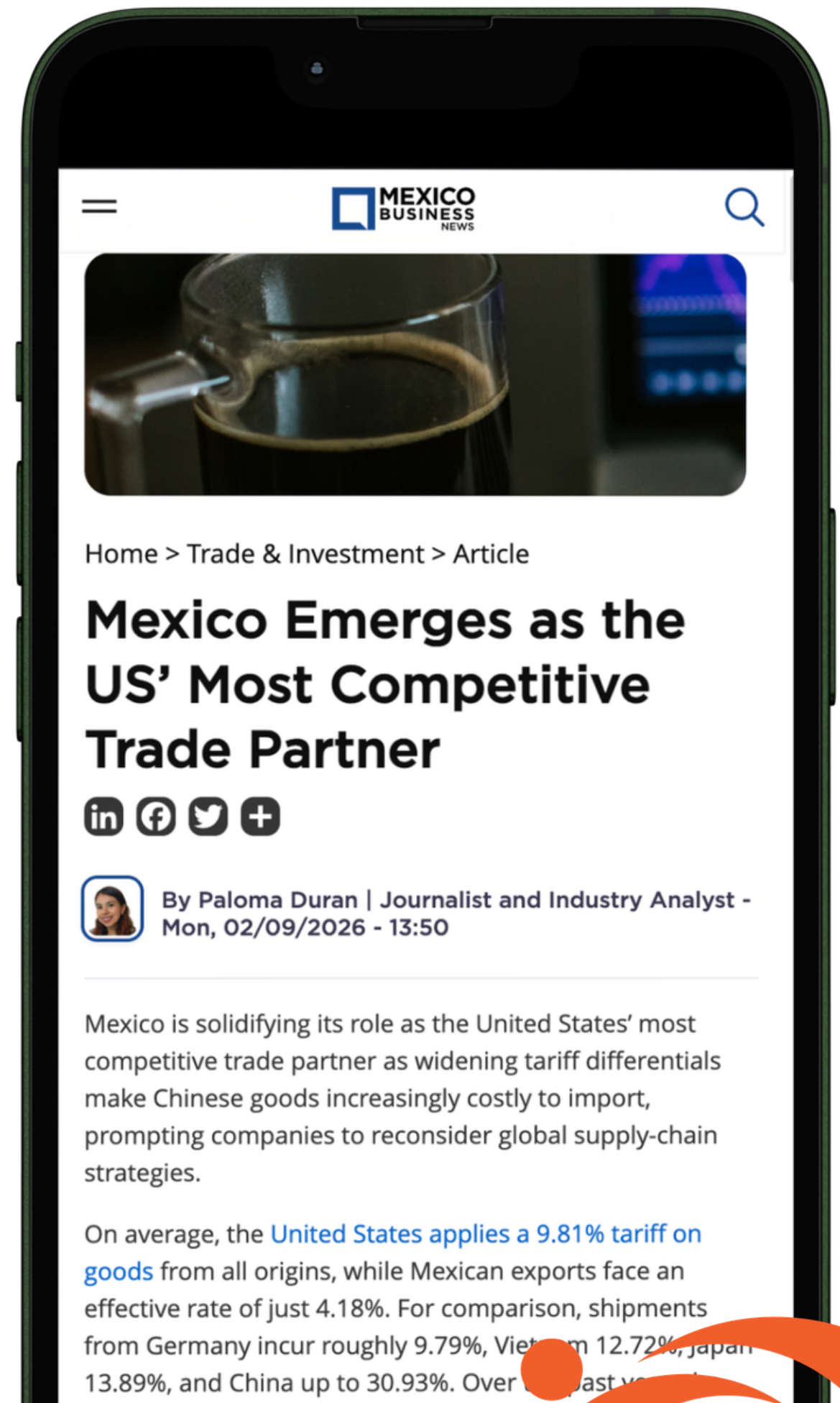


Las **empresas estadounidenses** están buscando **nuevos proveedores más cercanos** (nearshoring). Y **México y Latinoamérica** están en el centro de esa transición.



Costos logísticos más bajos, entregas más rápidas y tratados como el T-MEC hacen que los **compradores** prefieran trabajar con **nuestra región**.

El interés por
soluciones **cercanas**
a EE.UU se están
convirtiendo en **las**
mejores alternativas.



El Problema al Exportar

Las empresas en LATAM **batallan al exportar** a EE.UU. por 4 razones:

1. Desconocimiento del mercado

2. Ausencia de contactos y canales comerciales

3. Carencia de infraestructura de marketing

4. Falta de capacidad comercial en EE.UU



En Konecte te ofrecemos una **solución integral** para todos estos problemas

1. Relizamos una Auditoría e Investigación Profunda Inicial

2. Creamos un plan de marketing adecuado a la región y mercado

3. Desarrollamos y optimizamos tu infraestructura de marketing

4. Nos encargamos de mantener tu pipeline comercial en EE.UU



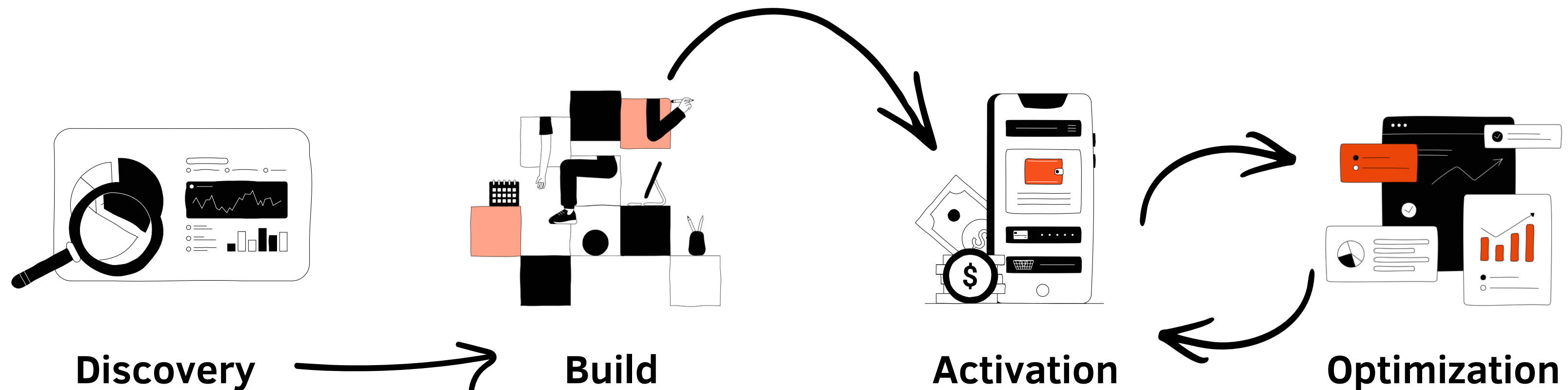
La Realidad Actual

Una combinación de soluciones desarticuladas que limitan tu aparición en el mercado americano



Una Mejor Solución con Konecte

Una metodología para aprovechar las herramientas actuales
y sacar el máximo provecho comercial



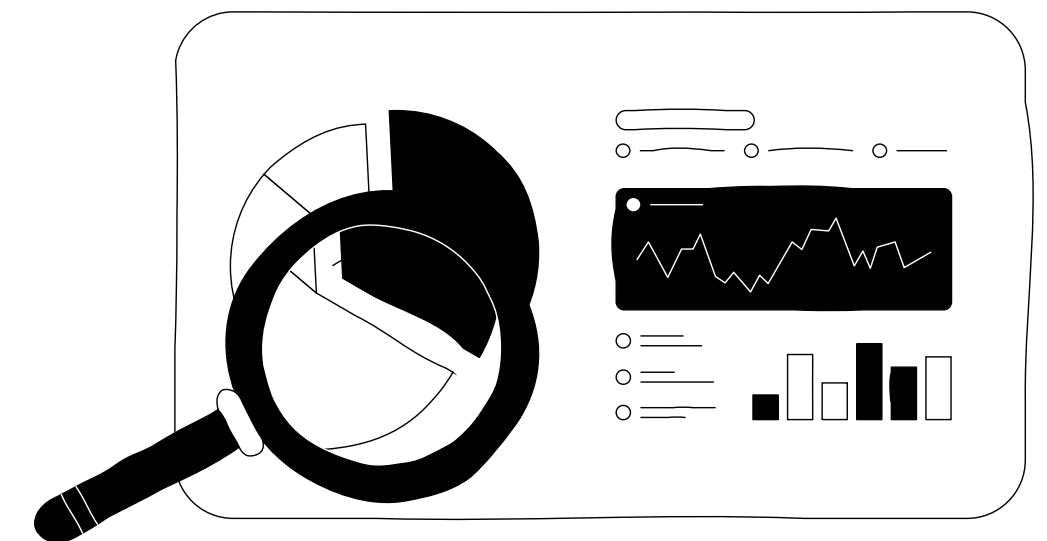
Discovery

Diagnóstico profundo para eliminar incertidumbre **y** diseñar **un sistema comercial claro**

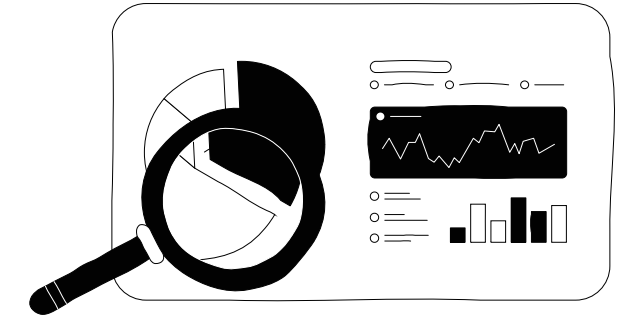
Analizamos la narrativa, capacidades operativas y el posicionamiento real del negocio para detectar brechas estructurales que limitan el crecimiento.

Definimos el **ICP con precisión**, mapeamos los Jobs-to-Be-Done, evaluamos competencia, pricing y **oportunidades de mercado**, y convertimos hallazgos en un **Commercial System Blueprint** accionable.

Resolvemos desalineación entre oferta y demanda, **confusión estratégica y decisiones tácticas sin dirección**, construyendo una base sólida sobre la cual todo el **sistema comercial puede escalar** con coherencia.



Discovery



¿Qué hacemos?

- Definición precisa de buyer persona y segmento prioritario
- Identificación de fricciones estructurales (producto, narrativa, pricing, canal)
- Evaluación de readiness para exportación
- Validación de fit mercado-producto
- Diagnóstico de infraestructura comercial existente

¿Cómo lo hacemos?

- Framework ICP & Jobs-To-Be-Done
- Matriz Capacidad vs Mercado
- Competitive Gap Mapping
- Pricing Architecture Analysis
- Keyword & Intent Research (SEO B2B)
- Análisis de Funnel Actual
- Auditoría CRM (Pipedrive / HubSpot / etc.)
- Research con IA (Perplexity, Gemini, GPT)
- Benchmark sectorial EE.UU.

¿Por qué?

- Eliminar incertidumbre estratégica
- Evitar inversión en canales incorrectos
- Alinear oferta con demanda real
- Crear el Commercial System Blueprint

Herramientas utilizadas:

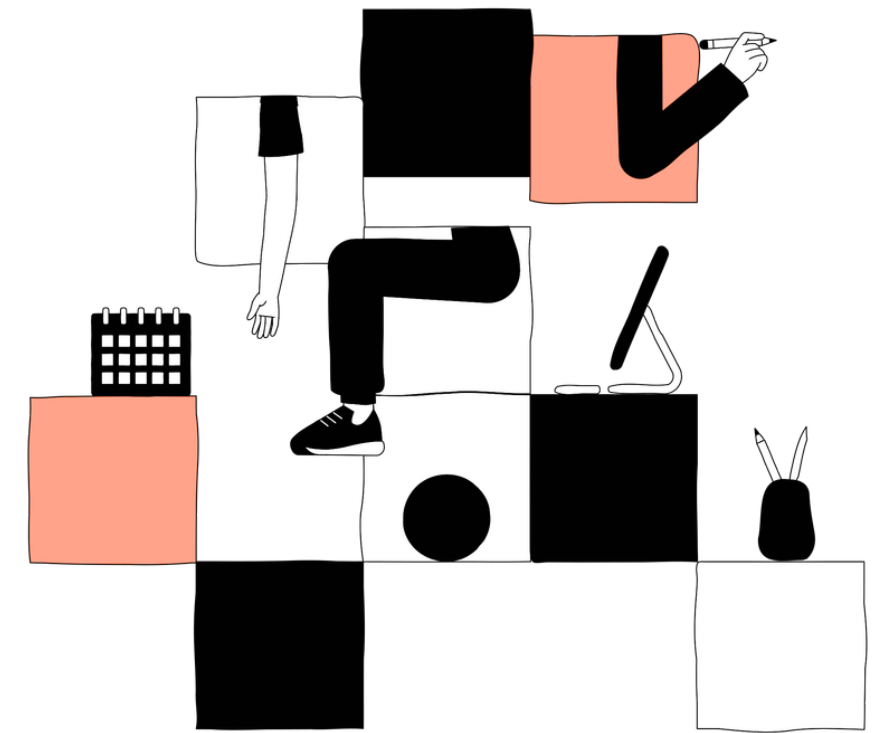


Build

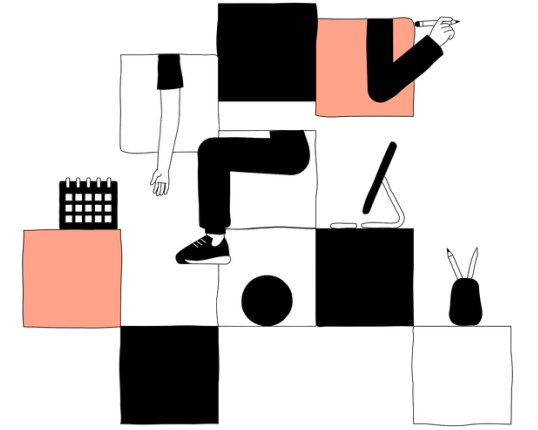
Convertimos estrategia en activos visibles, **encontrables y persuasivos**

Desarrollamos o rediseñamos la presencia digital, narrativa ejecutiva y materiales comerciales para que el mercado entienda **con claridad qué hace la empresa, por qué es diferente** y para quién es relevante.

Optimizamos web, perfiles, contenido y sales enablement bajo criterios de **visibilidad orgánica, autoridad y conversión**. Resolvemos activos débiles, mensajes genéricos y presencia digital irrelevante, **transformándolos en infraestructura estratégica que genera confianza**, posicionamiento y oportunidades reales.



Build



¿Qué hacemos?

- Desarrollo o rediseño de sitio web optimizado
- Creación de pitch deck internacional
- Optimización de perfiles ejecutivos
- Desarrollo de catálogo exportable
- Construcción de narrativa diferenciadora
- Setup técnico para medición

¿Cómo lo hacemos?

- Wix Studio / Shopify / Webflow
- SEO técnico (GSC, GA4, Ubersuggest, Ahrefs)
- LinkedIn Optimization Framework
- Copywriting orientado a conversión (AIDA / JTBD / Awareness Levels)
- Diseño UX/UI orientado a conversión
- CRM setup (Pipedrive, HubSpot)
- Automatización básica (Zapier / Make)
- Sales Enablement Toolkit

¿Por qué?

- Ser encontrables en EE.UU.
- Aumentar autoridad y confianza
- Convertir tráfico en conversaciones
- Instalar infraestructura escalable

Herramientas utilizadas:

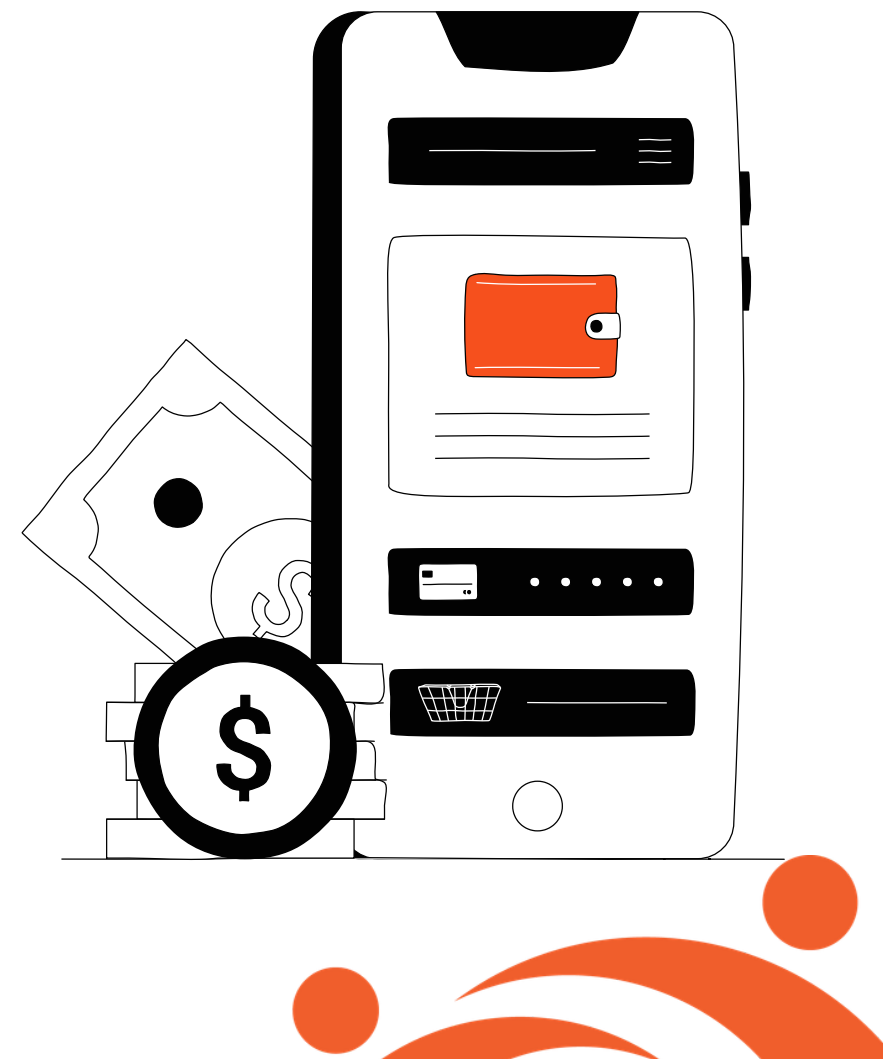


Activation

Encendemos el sistema comercial con generación estructurada de pipeline

Implementamos secuencias **multicanal que integran newsletter, cold prospecting, social media ejecutiva y paid media** bajo una lógica unificada de ICP y JTBD. Cada canal opera coordinadamente dentro de un sistema trazable que **convierte visibilidad en conversaciones y conversaciones en** oportunidades calificadas.

Resolvemos dependencia de referencias, pipeline intermitente y outreach improvisado, **instalando una máquina constante de generación de demanda** alineada a métricas claras de conversión.



Activation



¿Qué hacemos?

- Secuencias de cold outreach multicanal
- Newsletter estratégica
- Paid media segmentado por ICP
- Retargeting estructurado
- Lead scoring
- A/B testing continuo

¿Cómo lo hacemos?

- Apollo.io
- Instantly / Smartlead
- LinkedIn Sales Navigator
- Meta Ads / Google Ads / LinkedIn Ads
- Klaviyo / Mailchimp
- Cold Email Infrastructure + Warmup
- Clay (data enrichment)
- Landing pages de conversión
- Tracking con UTMs + CRM Sync

¿Por qué?

- Generar conversaciones calificadas
- Reducir dependencia de referencias
- Crear predictibilidad comercial
- Instalar flujo constante de oportunidades

Herramientas utilizadas:



Optimization

Transformamos ejecución en decisiones **estratégicas** basadas en datos

Consolidamos información de marketing, outreach y ventas en dashboards ejecutivos que **permiten analizar patrones de conversión, eficiencia por canal y rendimiento por segmento**. Ajustamos narrativa, priorización y asignación de recursos mediante un loop continuo de aprendizaje y optimización.

Resolvemos decisiones basadas en intuición y datos fragmentados, **convirtiendo el sistema comercial en una plataforma inteligente** capaz de anticipar oportunidades y escalar con precisión.



Optimization



¿Qué hacemos?

- Análisis mensual de performance
- Ajuste de narrativa según conversión
- Reasignación de presupuesto por ROI
- Optimización de CPL / CAC
- Iteración de secuencias y creativos

¿Cómo lo hacemos?

- Dashboards ejecutivos (Looker Studio / Octoboard)
- Integración CRM + Ads + Email
- Análisis de conversión por segmento
- Attribution tracking
- AI-based reporting
- Forecast models

¿Por qué?

- Escalar solo lo que convierte
- Reducir CAC progresivamente
- Tomar decisiones basadas en datos reales
- Transformar el sistema en una máquina compuesta de crecimiento

Herramientas utilizadas:



El Efecto Konecte en números

¿Cómo hemos ayudado a nuestros clientes?



\$1.8M USD

Prom. en Ventas
Anuales Generadas:



\$20K USD

Orden de Compra Promedio



+40%

Promedio Crecimiento en
USA





El sueño Americano está a tu alcance